

Digital Enablement Consultant | Maatwerksoftware |

Established

Vast

75k

BEDRIJFSPROFIEL

Dit bedrijf is een full-service softwarepartner die digitalisering bij hun klanten zo gemakkelijk mogelijk maakt. Vanuit een bedrijfskundig perspectief doorgronden zij de uitdagingen en ambities van hun klanten en voorzien hen vervolgens van alles wat nodig is voor blijvend succes. En dan bedoelen zij ook echt alles! Of het nu gaat om cloud native software, mobiele apps of koppelingen, alles is mogelijk. Het bedrijf is ongeveer 11 jaar geleden opgericht en is inmiddels uitgegroeid tot 60 specialisten. Momenteel zijn zij de IT-partner voor hun klanten om hoogwaardige applicaties te bouwen, omdat de klant dit zelf niet kan. Hoewel hier wordt gesproken over 'klant', gaat het eigenlijk om een partnership.

Zij hebben als missie om digitale transformatie voor iedereen mogelijk en gemakkelijk te maken. De bedrijven en organisaties waarmee zij samenwerken, komen uit verschillende branches, elk met hun eigen omstandigheden, uitdagingen en kansen. Voorbeelden van branches waarin zij actief zijn, zijn FinTech, SaaS, Zorg, Vastgoed en Cloudcomputing. Wat deze organisaties gemeen hebben, is dat zij bedrijfskritische softwareoplossingen aan dit bedrijf toevertrouwen.

Maar nu komt de uitdaging: we zijn op zoek naar iemand die zich richt op klanten die nog geen klant zijn.

FUNCTIE OMSCHRIJVING

Voor deze rol zijn we op zoek naar een Digital Enablement Consultant. Dit betekent dat jij dé adviseur bent op het gebied van digitale oplossingen voor potentiële klanten. Je bent verantwoordelijk voor de consultancytrajecten volgens de RISE-methodiek. Vraag je je af wat dit inhoudt? Hier is een korte samenvatting van wat je gaat doen als consultant:

- Analyseren en begrijpen van (bedrijfs)processen van klanten
- Identificeren van kansen voor procesverbetering en het creëren van flow binnen organisaties
- Ontwerpen en implementeren van duurzame oplossingen volgens de RISE-methode
- Samenwerken met en adviseren van interne en externe stakeholders
- Vertalen van klantwensen en complexe problemen naar concrete oplossingen en implementatieplannen

Als consultant ben jij verantwoordelijk voor het begrijpen van de klantvraag en het vormen van een brug tussen business en IT. Een goed advies leidt tot nieuwe opdrachten, waardoor de implementatiefase kan starten. Jouw advies of idee wordt dan door het interne team gerealiseerd, waarna je het overdraagt aan de product owner.

FUNCTIE EISEN

- Ervaring: Minimaal 5 jaar ervaring.
- Opleiding: Minimaal een bachelor in Bedrijfskunde of een vergelijkbare opleiding.
- Certificeringen: Lean (Six Sigma) en Agile (zoals Scrum) zijn een pluspunt.
- Communicatie: Uitstekende communicatieve vaardigheden in zowel Nederlands als Engels.
- Analyserend vermogen: Sterke vaardigheden in het interpreteren van gegevens en het onderbouwen van strategische beslissingen.
- Projectmanagement: Ervaring in het managen van meerdere projecten tegelijkertijd.
- Stakeholdermanagement: Ervaring in het samenwerken met en adviseren van interne en externe stakeholders.

- Affiniteit met technologie en software.

ARBEIDSVORWAARDEN

- Flexibiliteit: Thuis werken, op kantoor of onderweg naar de klant. Je kunt je werk volledig zelf inplannen.
- Salaris: Een goed jaarlijks salaris tot 90k a.d.h.v je ervaring, met jaarlijkse benchmarking om marktconform te blijven.
- Ontwikkeling: Ruimte om te groeien en je verder te ontwikkelen.
- Voorwaarden: 25 vakantiedagen, 8% vakantiegeld, een leaseauto of mobiliteitsvergoeding, pensioen, en een laptop en telefoon van de zaak.
- Hybride werken: Thuiswerkvergoeding en 600 euro om je eigen werkplek thuis in te richten.

Ben je geïnteresseerd en wil je meer weten? Prima! Neem contact op met Samir Jouseiph via S.Jouseiph@haystackpeople.nl of +31645262693.

Contact & solliciteren

Samir Jouseiph

Senior Recruitment Consultant

s.jouseiph@haystackpeople.nl

31645262693

<https://www.linkedin.com/in/samir-jouseiph-396653160/>

Utrecht

<https://haystackpeople.nl>