

---

# Sales Adviseur Binnendienst (Finance / Automotive)



---

## BEDRIJFSPROFIEL

Onze partner is een lease intermediair met meerdere vestigingen in Nederland. De organisatie bemiddelt tussen ondernemers, autobedrijven en diverse bancaire partners.

Belangrijke kenmerken:

- Jaarlijks honderden miljoenen euro's aan gefinancierd leasevolume
- Maandelijks duizenden financieringsaanvragen
- Sterk salesgedreven organisatie
- In verdere professionaliseringsfase

De commerciële performance wordt in grote mate bepaald door bankacceptatie en conversie in de salesfunnel. Kleine verbeteringen in acceptatiecriteria, aanvraaggedrag en procesinrichting hebben directe impact op omzet en EBITDA.

## FUNCTIE OMSCHRIJVING

Als Particuliere Lease Adviseur ben jij verantwoordelijk voor alles wat er gebeurt nadat een aanvraag binnenkomt.

Je werkzaamheden:

- Je pakt aanvragen op die binnenkomen via autobedrijven
- Je belt klanten en brengt hun financiële situatie volledig in kaart
- Je beoordeelt of financiering mogelijk is
- Je vraagt documenten op en controleert deze
- Je doet een voorstel en stuurt richting akkoord
- Je schakelt met banken voor goedkeuring
- Je houdt autobedrijven op de hoogte van de voortgang

Je zit continu tussen klant, dealer en bank en zorgt dat aanvragen worden omgezet naar deals.

De rol vraagt meer dan alleen sales. Je moet snel kunnen beoordelen wat wel en niet haalbaar is en begrijpen hoe acceptatie werkt.

Banken passen regelmatig hun criteria aan, wat betekent dat je continu moet schakelen en meebewegen.

De trajecten worden vaak binnen enkele dagen tot weken afgerond.

---

## FUNCTIE EISEN

- MBO+ werk- en denkniveau
- Ervaring in sales of financiële dienstverlening
- WFT Basis is een pré
- Je bent commercieel en analytisch
- Je kan snel schakelen en overzicht houden
- Je werkt graag op kantoor
- Je kan omgaan met tempo en targets

## ARBEIDSVOORWAARDEN

- Salaris tussen €2.700 – €5.000 bruto p/m (o.b.v. ervaring en prestaties)
- 25 vakantiedagen
- 8% vakantiegeld
- Pensioen volledig betaald door werkgever
- 5 dagen per week op kantoor in Veenendaal
- 1 zaterdag per maand (150% uitbetaald)

Ben je geïnteresseerd? reageer dan via het sollicitatie formulier of stuur je CV naar [t.smit@haystackpeople.nl](mailto:t.smit@haystackpeople.nl). Bellen is altijd sneller, dat kan op +31 (0)6 13 26 09 63

---

Contact & solliciteren

Utrecht

**Tobias Smit**

<https://haystackpeople.nl>

Recruitment Consultant

[t.smit@haystackpeople.nl](mailto:t.smit@haystackpeople.nl)

31613260963

<https://www.linkedin.com/in/tobias-smit-063707327/>