

# Senior Account Manager | Managed Hosting en Cloud Services

Established

Vast

65k

## BEDRIJFSPROFIEL

Cyso, gevestigd in Alkmaar, biedt bedrijven slimme, op maat gemaakte IT-oplossingen met een focus op cloud, managed hosting en cybersecurity. Sinds 1997 werken we vanuit onze eigen datacenters in Europa, met technologieën zoals VMware en OpenStack, en leveren we veilige, betrouwbare systemen die bedrijven helpen groeien. Onze klanten profiteren van 24/7 ondersteuning en weten dat hun data bij ons in goede handen is.

Als je bij Cyso komt werken, help je klanten aan stabiele, goed beveiligde oplossingen en werk je samen met een team dat continu innoveert. Of je nu systemen optimaliseert, cloudoplossingen beheert of technische ondersteuning biedt, je draagt bij aan ons doel om binnen vijf jaar de leidende dienstverlener te worden op het gebied van security en cloudhosting in de Benelux en daarbuiten. We ondersteunen DevOps-teams en IT-managers om hen te helpen sneller hun doelen te bereiken.

Bij Cyso bestaat ons team uit ongeveer 60 mensen, verdeeld over verschillende afdelingen zoals Sales, Delivery, Operations en Development. We hebben ambities om verder te groeien en werken in een informele sfeer waarin de lijntjes kort zijn!

Klinkt dit als de omgeving en sector waarin jij je verder wilt ontwikkelen? Lees dan vooral verder om te ontdekken waar we naar op zoek zijn!

## FUNCTIE OMSCHRIJVING

Cyso is op zoek naar een Senior Accountmanager die zich richt op het onderhouden van sterke relaties met onze grotere klanten. In deze rol ben je de vertrouwenspersoon voor onze klanten, waarbij je ervoor zorgt dat zij de best mogelijke service en oplossingen ontvangen. Je adviseert en verkoopt managed cloudoplossingen, cyberbeveiliging en professionele services, en speelt een cruciale rol in het succes van onze klanten.

Met jouw ervaring in consultative selling en je servicegerichte, klantvriendelijke houding ben je in staat om bestaande klantrelaties effectief te beheren en nieuwe kansen te signaleren. Je werkt nauw samen met interne teams om een soepele onboarding en voortdurende ondersteuning te waarborgen. Je denkt gestructureerd en oplossingsgericht en bent een resultaatgerichte aanpakker die niet terugschrikt voor het stellen van vragen.

Bij Cyso kom je terecht in een ervaren team van accountmanagers, waar je de ruimte krijgt voor persoonlijke ontwikkeling en doorgroeimogelijkheden naar andere commerciële functies.

Word jij onze nieuwe collega die de klantrelaties naar een hoger niveau tilt? Bekijk snel wat wij jou te bieden hebben!

## FUNCTIE EISEN

- HBO werk- en denkniveau.
- Minimaal 5 jaar aantoonbare werkervaring in een vergelijkbare commerciële rol.
- Ervaring met consultative selling technieken.
- Servicegericht, klantvriendelijk en nieuwsgierig.
- Gestructureerd en oplossingsgericht, met het vermogen om snel nieuwe kansen te herkennen.

## ARBEIDSVORWAARDEN

- Vast salaris tussen € 5.000 en € 7.500, met een bonus regeling.
- Pensioenregeling
- Een leasebudget van € 850 (verplicht elektrisch).
- Een open en informele werksfeer.
- Een hecht team met leuke teamuitjes en activiteiten.
- De vrijheid om jezelf te zijn en je eigen ideeën uit te dragen.
- Een werkplek in ons ruime kantoor vlakbij station Alkmaar, dat je zelf kunt inrichten.
- De mogelijkheid om tafeltennis te spelen of te sporten in onze eigen gym.

Cyso werkt voor deze vacature samen met Haystack People, een gespecialiseerd bureau dat begrijpt hoe belangrijk het is om een werkomgeving te vinden waar je je gewaardeerd voelt en kunt groeien. Haystack People biedt deskundige begeleiding gedurende het sollicitatieproces. Ze ondersteunen je bij de introductie bij Cyso, voorzien je van relevante achtergrondinformatie en bereiden je voor op gesprekken en onderhandelingen, zodat je met vertrouwen de volgende stap in je carrière kunt zetten. Wij ontvangen jouw sollicitatie met CV graag via [s.jouseiph@haystackpeople.nl](mailto:s.jouseiph@haystackpeople.nl). Voor vragen kun je contact opnemen met Samir Jouseiph op +31645262693.

---

Contact & solliciteren

**Samir Jouseiph**

Senior Recruitment Consultant

[s.jouseiph@haystackpeople.nl](mailto:s.jouseiph@haystackpeople.nl)

0645262693

<https://www.linkedin.com/in/samir-jouseiph-396653160/>

Alkmaar

<https://haystackpeople.nl>