HAYSTACK PEOPLE

Senior Accountmanager – Bedrijfskritische SaaS (Logistiek & Transport)

ScaleUp | Vast | 80k

BEDRIJFSPROFIEL

Voor een ambitieuze en groeiende softwareorganisatie binnen de transport- en logistieke sector zoeken wij een Senior Accountmanager.
De organisatie ontwikkelt bedrijfskritische SaaS-oplossingen voor MKB-transportbedrijven. Wanneer het systeem niet draait, ligt de operatie van de klant stil.
De cultuur is ondernemend, direct en resultaatgericht. Geen corporate lagenstructuur, maar korte lijnen, veel verantwoordelijkheid en een duidelijke ambitie om marktleider te worden binnen de niche.

FUNCTIE OMSCHRIJVING

Als Senior Account Manager ben je verantwoordelijk voor het genereren en sluiten van new business. Je voert gesprekken met ondernemers, directeuren en operationele managers binnen transportbedrijven. Je analyseert hun processen, identificeert knelpunten en positioneert de software als oplossing voor concrete operationele uitdagingen.
Je verkoopt geen standaardproduct, maar een oplossing die directe impact heeft op de continuïteit en efficiëntie van het bedrijf. Dat vraagt om inhoudelijke gesprekken en het vermogen om door te vragen tot de kern van het probleem.
De gemiddelde salescyclus is korter dan zes maanden. Je werkt nauw samen met het consultancyteam om een soepele overdracht te waarborgen na contractondertekening.
Je neemt eigenaarschap over je pipeline, bewaakt voortgang en draagt actief bij aan de verdere professionalisering van het salesteam.

FUNCTIE EISEN

- Minimaal 5 jaar ervaring in solution selling binnen software of SaaS
- Ervaring met consultative sales en het verkopen van complexe oplossingen
- In staat om te schakelen met directie en ondernemers
- Sterk in het identificeren van procesmatige knelpunten
- Commercieel gedreven en resultaatgericht
- Zelfstandig, gestructureerd en gewend om eigenaarschap te nemen

Preferente vaardigheden

- Ervaring binnen logistiek, transport of supply chain
- Ervaring met ERP, TMS of andere bedrijfskritische software
- Ervaring met CRM-systemen zoals Pipedrive
- Affiniteit met het inzetten van AI-tools binnen sales

ARBEIDSVOORWAARDEN

- Salaris afhankelijk van ervaring
- Maandelijkse bonusstructuur

- Hybride werken
- Hoge mate van autonomie
- Doorgroeimogelijkheden binnen organisatie
- Werken in een ambitieuze en groeiende organisatie

Stuur je cv naar d.gontha@haystackpeople.nl

Contact & solliciteren

Desley Gontha

Senior Recruitment Consultant

d.gontha@haystackpeople.nl

31683155319

https://www.linkedin.com/in/desleygontha123/

Utrecht

https://haystackpeople.nl