HAYSTACK PEOPLE

Sales Adviseur | Verzekeringen

Established | Vast | 50k

BEDRIJFSPROFIEL

Onze partner is een verzekeringsorganisatie en biedt al meer dan 40 jaar verzekeringen aan in Nederland. De organisatie telt ongeveer 200 medewerkers die elke dag werken aan het aanbieden van een breed pakket aan producten, van autoverzekeringen en pechhulp tot woonverzekeringen, rechtsbijstand en zelfs hypotheekadvies.
De organisatie groeit hard en is continu in ontwikkeling. De cultuur is informeel en energiek, met korte lijnen en veel ruimte voor eigen initiatief. Hybride werken is de norm, deels thuis en deels op kantoor. Je krijgt volop ruimte om jezelf te ontwikkelen, mee te denken en projecten op te pakken. Of je nu werkt in klantcontact, schadeafhandeling, IT of operations, elke rol telt in het verbeteren van de dienstverlening voor klanten door heel Nederland.

FUNCTIE OMSCHRIJVING

Als commercieel medewerker ben je het aanspreekpunt voor klanten die meer willen weten over hun verzekeringen of het pakket willen uitbreiden. Je komt terecht in een jong, dynamisch team met een vaste kern van ervaren collega’s. In de functie geef je advies over financiële producten, waarvoor je vakbekwaam moet zijn. Dit leer je in een uitgebreide onboarding, waarin je je certificeert en kennis opdoet over het brede aanbod van verzekeringen. Het commerciële team bestaat uit 16 medewerkers. Door de groei van het bedrijf is er ruimte voor versterking!
Wat je gaat doen:

- Klanten adviseren over hun verzekeringen en zorgen dat alles goed geregeld is
- Cross- en upsell-kansen benutten door aanvullende verzekeringen aan te bieden
- Uitgaande gesprekken voeren met bestaande klanten en geïnteresseerde leads
- Samenwerken met collega’s van de service- en commerciële afdeling
- Bijdragen aan het behalen van team- en persoonlijke targets

Deze rol draait vooral om luisteren, meedenken en adviseren. Zit je liever in een adviesrol in plaats van snelle verkoop? Dan is dit waarschijnlijk wat je zoekt.

FUNCTIE EISEN

- Ervaring in een commerciële rol
- Communicatief sterk en in staat om op verschillende niveaus te schakelen
- Affiniteit met verzekeringen en klantadvies
- WFT Basis-certificaat of bereidheid om dit te halen
- Fulltime beschikbaar en gewend aan een dynamische werkomgeving

ARBEIDSVOORWAARDEN

- Bruto maandsalaris tussen € 3.550 en € 4.250 (inclusief 13e maand en maandelijkse variabele beloning).
- Een jaarlijkse bonus tot 10% van je vaste salaris bij goed presteren.
- 8% vakantiegeld.

- 25 vakantiedagen per jaar (op basis van 40 uur per week) en Goede Vrijdag vrij.
- Korting op alle verzekeringen (inclusief hypotheekadvies).
- Mogelijkheden om jezelf te blijven ontwikkelen.
- Gezellige borrels en bedrijfsfeestjes!
- De mogelijkheid om vanuit huis te werken

Ben jij de commerciële versterking die ze zoeken?

Neem contact op met **Tobias Smit** via t.smit@haystackpeople.nl. of **+31613260963**

Contact & solliciteren

Tobias Smit

Recruitment Consultant

t.smit@haystackpeople.nl

31613260963

https://www.linkedin.com/in/tobias-smit-063707327/

Rotterdam

https://haystackpeople.nl