HAYSTACK PEOPLE

Sales Development Representative | SaaS

ScaleUp | Vast | 55k

BEDRIJFSPROFIEL

Onze klant, gevestigd in Utrecht, is een leuke tech scale-up die zich focust op het helpen van recruiters en andere bedrijven in de werving- en selectiebranche met hun toffe oplossing! Ze bieden een SaaS-oplossing aan, waardoor hun klanten toegang hebben tot alle beschikbare kandidaten op de arbeidsmarkt en eenvoudig een CV kunnen vinden. Hun technische oplossing heeft in de afgelopen drie jaar al drie awards gewonnen en helpt al meer dan 200 klanten!

We hebben het over een leuk en dynamisch bedrijf waarin iedereen een stem heeft. Met ongeveer 20 collega's is het de gezamenlijke taak om zowel bestaande als nieuwe klanten te voorzien van een tof en uniek product dat het werk in de HR/werving- en selectiebranche makkelijker maakt.

Maar wat zoeken ze nou precies?

FUNCTIE OMSCHRIJVING

Voor onze klant zoeken we een Sales Development Representative. In deze rol neem jij de verantwoordelijkheid om deuren te openen bij potentiële klanten en ze binnen te halen.

Je neemt initiatief door actief prospects te benaderen en hen enthousiast te maken voor een demo van hun software. Tijdens een telefonisch gesprek of videocall analyseer je hun uitdagingen en laat je zien hoe de oplossing hierop aansluit. Met een heldere uitleg en een overtuigende demo laat je hen ervaren hoe ze hun processen kunnen verbeteren.

Na de demo stel je een duidelijke offerte op en zorg je ervoor dat de deal rondkomt. Je successen deel je vol trots met je collega’s tijdens de wekelijkse meetings. Mocht een deal niet doorgaan, dan zie je dit als een kans om te leren en sterker terug te komen.

Ze bieden je een combinatie van warme en koude leads, dus je bent niet bang om achter de telefoon te kruipen! Jij brengt jouw energie, overtuigingskracht en de drive om resultaten te behalen.

Klinkt goed, toch?

FUNCTIE EISEN

- Minimaal 2 jaar ervaring op het gebied van Sales of in een vergelijkbare rol
- HBO-werk- of denkniveau
- Ervaring als recruiter of ervaring in de branche is een dikke plus!
- Communicatief sterk
- Commercieel ingesteld

ARBEIDSVOORWAARDEN

- € 3.700 – € 4.650 bruto p/m, excl. vakantiegeld.
- Bonus tussen de 500-1000 p/m als je targets haalt!
- € 2.900 p/j voor het verbeteren van je skills, je werkplek en je gezondheid.
- Macbook Air, iPhone en headset om te bellen.
- Reiskostenvergoeding
- Arbeidsovereenkomst voor onbepaalde tijd.

- 24-27 vakantiedagen.

Ben je geïnteresseerd en wil je meer weten? Prima! Neem contact op met Samir Jouseiph via S.Jouseiph@haystackpeople.nl of +31645262693

Contact & solliciteren

Samir Jouseiph

Senior Recruitment Consultant

s.jouseiph@haystackpeople.nl

31645262693

https://www.linkedin.com/in/samir-jouseiph-396653160/

Utrecht

https://haystackpeople.nl