HAYSTACK PEOPLE

Sales Development Representative | SaaS |

ScaleUp | Vast | 45k

BEDRIJFSPROFIEL

Onze klant is een leuk techbedrijf gevestigd in Amersfoort. Ze bieden diverse oplossingen aan voor het recruitmentgedeelte van bedrijven. Ze zijn een toonaangevend en snelgroeiend bedrijf in online recruitment. Ze bieden een betrouwbare en effectieve totaaloplossing waarmee bureaus veel sneller mensen aan het werk kunnen helpen. Hun oplossing is gemakkelijk te gebruiken en maakt ogenschijnlijk complexe zaken eenvoudig.
Hoe ziet deze oplossing eruit? Stel je voor dat het hele sollicitatieproces geautomatiseerd wordt. Ze verzorgen een jobsite waarop vacatures geplaatst kunnen worden. Bovendien kun je specifieke campagnes opzetten om jouw doelgroep te bereiken en alles uiteindelijk monitoren via een dashboard, van sollicitaties tot aan gesprekken.
Dit doen ze momenteel al voor meer dan 75 klanten en ze groeien snel!
Maar waar zijn ze nu precies naar op zoek?

FUNCTIE OMSCHRIJVING

Elk techbedrijf heeft een Salesafdeling; het is natuurlijk essentieel om in contact te komen met potentiële klanten die gebruik kunnen maken van het product(en). Daarom zijn ze op zoek naar versterking binnen de Salesafdeling. Onze klant wil hun klantenportfolio verder uitbreiden en zoekt hiervoor een echte Sales Development Representative!
Jij als SDR bent niet bang om te bellen, je weet hoe je gesprekken moet starten, je weet hoe je de juiste vragen kunt stellen om uiteindelijk hun probleem te kunnen vertalen naar eventueel een oplossing, wat natuurlijk het product is van onze klant! Je voert uitgebreide gesprekken met prospects om uiteindelijk uit te leggen hoe hun dienstverlening hun problemen kan oplossen, of eventueel hun processen kan verbeteren!
De SDR's zijn het eerste contactpunt van de organisatie; jij bent verantwoordelijk om een relatie op te bouwen zodat ze uiteindelijk naar de volgende stap binnen het verkoopproces gaan, waardoor uiteindelijk je collega's de klant kunnen binnenhalen.
Als jij enorm gedreven bent, op zoek bent naar een baan waar er naast een vast salaris ook bonussen worden uitbetaald op basis van jouw scores, lees dan vooral wat je ervoor terug krijgt!

FUNCTIE EISEN

- Minimaal een mbo-diploma en 2 jaar ervaring in sales, het liefst binnen een HR- of softwarebedrijf;
- Leergierig, gedreven en een teamspeler die ervaringen en inzichten enthousiast met collega’s deelt;
- Een aanpakker die makkelijk de weg weet te vinden in een energieke en snelle omgeving;
- Goed in communiceren en adviseren in het Nederlands;
- Werkt graag gestructureerd en precies om zo overzicht te houden;
- Ervaring met Pipedrive en kennis van HR-processen is een pre.

ARBEIDSVOORWAARDEN

- Een salaris tot 3500,- afhankelijk van je ervaring.
- Uncapped bonus structuur! Jouw inzet en scores bepalen jouw bonus uitbetaling!
- Een gunstige pensioenregeling, 24 vakantiedagen, thuiswerkopties en benodigdheden voor effectief werken.

- Samenwerken met gemotiveerde en no-nonsense collega's in een platte organisatie.
- Dagelijkse lunch, gezamenlijke uitjes, bootcamps, bierproeverijen en een goede werksfeer.
- Pas je werkschema aan je behoeften aan, zowel op kantoor als thuis.
- Stimuleer jouw groei met kennissessies, evenementen en hun e-learningplatform

Ben je geïnteresseerd en wil je meer weten? Prima! Neem contact op met Samir Jouseiph via S.Jouseiph@haystackpeople.nl of +31645262693

Contact & solliciteren

Samir Jouseiph

Senior Recruitment Consultant

s.jouseiph@haystackpeople.nl

31645262693

https://www.linkedin.com/in/samir-jouseiph-396653160/

Amersfoort

https://haystackpeople.nl