HAYSTACK PEOPLE

Online marketeer

ScaleUp | Vast | 50k

KORTE OMSCHRIJVING

Wil jij in een paar jaar tijd meer marketingervaring opdoen dan de meeste mensen in tien jaar? Terwijl je gratis wordt opgeleid tot een breed inzetbare, toekomstbestendige marketeer? En doe je dat het liefst bij een aantal grote, bekende opdrachtgevers?

Over de organisatie

Dit is een marketingbureau in het centrum van Haarlem, ontstaan uit het samengaan van meerdere gespecialiseerde bureaus tot één stabiele, volwassen organisatie. Het bureau bedient een brede groep B2B-klanten, van juridische dienstverleners en techbedrijven tot zorgorganisaties, en e-commerce. Het werk is serieus, de sfeer niet: korte lijnen en veel kennisdeling, met wekelijks een gezamenlijk moment op kantoor en op de kalender een jaarlijks Oktoberfest en een wintersportweek.

FUNCTIE OMSCHRIJVING

Jij stapt bij toffe eindklanten in het diepe, draait mee als volwaardig lid van hún marketingteam, en komt elke vrijdag terug naar kantoor waar een heel team specialisten klaarstaat om mee te sparren.

Als online marketeer ga je in-house aan de slag bij een van de opdrachtgevers en ben je breed inzetbaar op zowel performance (SEA, Meta Ads, LinkedIn Ads) als content (LinkedIn-posts, nieuwsbrieven, website-optimalisatie, SEO, en straks ook GEO). Denk aan het opzetten van een SEA-campagne voor een juridisch adviesbureau, het schrijven van een contentkalender voor een zorgkliniek, of het meebouwen aan de eerste e-commerce-campagnes van een groeiende webshop. Je hoeft nergens dé specialist in te zijn, maar overal een klik mee hebben. Elke vrijdag kom je terug op kantoor, waar je samen met andere specialisten sparren en elkaar helpen vanzelfsprekend is.

Bij de klant ben je niet alleen uitvoerder, maar ook sparringpartner: je praat mee over het grotere marketingplaatje, adviseert stakeholders en zorgt dat de opdrachtgever het gevoel heeft er een volwaardig teamlid bij te hebben, geen ingehuurde kracht die alleen taken afvinkt. Iedere klantafspraak is een beetje een mini-sollicitatie: jij bent het gezicht van het bureau bij de klant.

Deze rol is bewust ingericht als opstap. Je start met een meerjarig opleidingstraject, bouwt brede ervaring op bij verschillende opdrachtgevers en branches, en groeit door richting specialist, senior marketeer of consultant.

FUNCTIE EISEN

- Minimaal 2 jaar relevante werkervaring als online marketeer
- Bekend met performance marketing (SEA, social ads) én content marketing; je hoeft geen specialist te zijn, maar wel overal een klik mee hebben
- Ervaring met een CRM-systeem zoals HubSpot of Salesforce is een pré
- Tech-savvy: je werkt moeiteloos met AI-tools als ChatGPT en bent nieuwsgierig naar nieuwe martech-ontwikkelingen zoals GEO
- Een growth marketing mindset: je ziet het grotere plaatje, in plaats van alleen in kanalen te denken
- Sterke consultancyskills: je bent representatief, overtuigend en communicatief sterk richting stakeholders

ARBEIDSVOORWAARDEN

- Tot €4.000 bruto per maand, afhankelijk van je ervaring

- Een kosteloos meerjarig post-hbo-traject, ontwikkeld samen met Beeckestijn, de grootste marketingopleider van Nederland, inclusief een erkend diploma en volledige aandacht voor online marketing in combinatie met AI en GEO
- De mogelijkheid om studies via Growtribe te volgen
- Vergoeding van je reiskosten op basis van de geldende kilometervergoeding, of een ov-vergoeding
- In-house werken bij de klant, volgens de afspraken die daar gelden (op kantoor, hybride of remote, afhankelijk van het beleid van de opdrachtgever)
- Elke vrijdag een vaste terugkomdag op kantoor in het centrum: een luxe, futuristisch en hip pand met goede lunchopties, een dakterras, een terras voor de deur en een pooltafel
- Een informele, sociale sfeer met vrijdagmiddagborrels, een jaarlijks Oktoberfest, wintersport en elke maand een leuk evenement
- In korte tijd brede, waardevolle ervaring opbouwen bij uiteenlopende toonaangevende merken en branches, een fundament waarmee je jezelf in een paar jaar tijd naar een hoger niveau tilt

Interesse? Stuur je CV naar Sam Timmers via s.timmers@haystackpeople.nl of bel 06-42485775.

Contact & solliciteren

Sam Timmers

Recruitment Consultant

s.timmers@haystackpeople.nl

31613313589

https://www.linkedin.com/in/sam-timmers-70b5b7183/

Amsterdam

https://haystackpeople.nl