HAYSTACK PEOPLE

Senior Account Executive

Vast

BEDRIJFSPROFIEL

Wil je als ervaren salesprofessional zelf een markt opbouwen bij een groeiende AI-scale-up? Voor onze opdrachtgever zoeken we een Account Executive die zelfstandig nieuwe klanten binnenhaalt binnen zorg, overheid en onderwijs.

Bedrijfsprofiel

Onze opdrachtgever heeft een AI-tool ontwikkeld die gesprekken automatisch omzet in verslaglegging, en wordt inmiddels gebruikt door organisaties in meerdere sectoren. Het bedrijf heeft al een groeiende klantenbase en de eerste fase succesvol doorlopen, nu staat het aan het begin van een nieuwe groeiversnelling.

FUNCTIE OMSCHRIJVING

Je bent verantwoordelijk voor het binnenhalen van nieuwe klanten bij middelgrote en grote organisaties. Je bouwt je eigen pipeline, voert gesprekken met bestuurders en directies, en begeleidt het hele traject van eerste contact tot getekend contract. Je geeft geen leiding, maar bent zelf eigenaar van je resultaten.

FUNCTIE EISEN

- Minimaal 3 jaar ervaring in B2B SaaS-sales, bij voorkeur Enterprise
- Bewezen trackrecord in new business en complexe salestrajecten
- Ervaring of netwerk in zorg, overheid en/of onderwijs is een pré

ARBEIDSVOORWAARDEN

- Goed basissalaris tot €6.000 p/m + tot 30k bonus.
- Leaseauto of mobiliteitsbudget
- 25 vakantiedagen en een jaarlijks opleidingsbudget
- Veel vrijheid in het indelen van je eigen werkweek

Interesse? Neem contact op met Samir Jouseiph (Haystack People) via s.jouseiph@haystackpeople.nl of +31 6 45262693.

Contact & solliciteren

Samir Jouseiph

Senior Recruitment Consultant

s.jouseiph@haystackpeople.nl

31645262693

https://www.linkedin.com/in/samir-jouseiph-396653160/

Nijmegen

https://haystackpeople.nl