HAYSTACK PEOPLE

Senior Account Executive

ScaleUp | Vast | 90k

BEDRIJFSPROFIEL

Onze opdrachtgever is een groeiende Nederlandse scale-up in de regio Utrecht die een eigen softwareplatform heeft gebouwd voor een specifieke markt. Ze groeien hard, hebben een sterk product en bewegen zich steeds meer richting grotere klanten en complexere deals. De cultuur is direct en no-nonsense, mensen pakken verantwoordelijkheid en verwachten dat van elkaar. Geen corporate laag, wel echte ambitie.

FUNCTIE OMSCHRIJVING

Het salesteam groeit en ze zoeken een Senior Account Executive die new business zelfstandig kan dragen. Je krijgt warme leads vanuit de SDR's, maar bouwt ook actief aan je eigen pipeline via outbound en je netwerk. Van discovery tot closing heb jij de regie.
Dit is een rol met veel vrijheid en veel onderweg. Je bent regelmatig bij prospects op locatie voor demo's, voorstellen en onderhandelingen. Achter je bureau sluit je geen deals, dat weet jij ook. Concreet doe je het volgende. Je bouwt actief aan new business via outbound en je netwerk. Je voert scherpe discovery gesprekken en achterhaalt wat een klant echt nodig heeft. Je begeleidt het volledige traject van demo tot ondertekening, onderhandelt en sluit deals. Je houdt grip op je eigen pipeline, forecast en prioriteiten en denkt actief mee over hoe het salesproces slimmer en sterker kan.

FUNCTIE EISEN

- Minimaal 4 jaar B2B saleservaring, bij voorkeur in SaaS, HR Tech of een vergelijkbare softwareomgeving
- Gewend aan complexere salestrajecten met meerdere stakeholders aan tafel
- Consultative seller, je stelt goede vragen en luistert eerst voordat je een oplossing aanbiedt
- Zelfstarter die zijn eigen pipeline bouwt en bewaakt zonder dat iemand je daarop hoeft te wijzen
- Resultaatgericht en veerkrachtig, een nee gooit je niet uit de baan
- Rijbewijs B en geen moeite met regelmatig op pad zijn
- Ervaring met CRM, pipeline management en forecasting
- Affiniteit met de recruitmentbranche is een pré

ARBEIDSVOORWAARDEN

- €4.000 tot €6.000 bruto per maand op basis van 40 uur
- Leaseauto, exclusief salaris
- Bonusregeling bovenop je basissalaris
- 24 vakantiedagen en 8% vakantiegeld
- Reiskosten- en thuiswerkvergoeding
- Persoonlijk ontwikkelingsbudget
- Maandag vaste kantoordag met het salesteam, de rest van de week grotendeels op pad

Wil je meer weten of vrijblijvend kennismaken? Neem gerust contact op via s.jouseiph@haystackpeople.nl of +31 6 45262693

Contact & solliciteren

Samir Jouseiph

Senior Recruitment Consultant

s.jouseiph@haystackpeople.nl

31645262693

https://www.linkedin.com/in/samir-jouseiph-396653160/

Amersfoort

https://haystackpeople.nl